Livret personnel de compétences

Formation Développement de la vente en ligne pour les artisans textiles

Ce livret personnel de compétences a pour objectif de permettre au stagiaire de suivre sa progression tout au long de la formation.
Il permet au stagiaire de se positionner par rapport aux compétences attendues à la fin de la formation.
Ce positionnement est personnel et s'enrichit au fil des apports et échanges avec le formateur.
Ce livret sera rempli tout au long de la formation par le stagiaire.
Les tableaux de compétences seront également remplis en parallèle par le formateur puisqu'ils serviront à établir un diagnostic final sur les connaissances acquises au cours de la formation.

Objet du référentiel pédagogique

Ce référentiel pédagogique présente l'ensemble des compétences évaluées dans les domaines et sous-domaines de la formation.
Il précise les compétences techniques attendues à la fin de la formation.

Résumé

Ce programme permet à un artisan textile de créer et gérer un site pour présenter et vendre ses produits. La formation porte sur l'organisation des fiches produits, la gestion des commandes, la personnalisation des articles et le suivi des ventes. Chaque étape est directement liée à la fabrication et à la commercialisation des créations de l'atelier.

Objectif de la formation

Domaine	A	ECA	NA	Remarque
Organiser et présenter les produits textiles pour la vente en ligne.				
Mettre en ligne des articles avec variations, options et images.				
Gérer les commandes et suivre les stocks liés à la production.				
Assurer la continuité et la sécurité du site pour maintenir l'activité commerciale.				

A = Acquis
ECA = En cours d'acquisition
NA = Non acquis

Contenu de la formation

Domaine	A	ECA	NA	Remarque
Module 1 - Préparation du site et organisation des produits				
Module 2 - Création et personnalisation des produits				
Module 3 - Gestion des ventes et des stocks				
Module 4 - Maintenance et optimisation technique				
Module 5 - Atelier pratique : site complet pour l'atelier				

A = Acquis
ECA = En cours d’acquisition
NA = Non acquis